

Jaarverslag Stichting Vrijwillig Rechtsadvies Delft



Januari 2013

Dhr. Lennard Zuijderwijk (voorzitter)
Dhr. Diyar Amin (vice-voorzitter)
Dhr. Faiq Karim (secretaris)
Dhr. Nawid Fakiri (penningmeester)
Dhr. Murteza Fakiri (personeelsvoorzitter)
Dhr. Jawid Fakiri (algemeen bestuurslid)
Mevr. Donya Imam (algemeen bestuurslid)

Inleiding

In dit jaarverslag zullen de vorderingen die de Stichting Vrijwillig Rechtsadvies Delft het jaar 2012 heeft geboekt worden besproken. Zowel het bezoekersaantal als het aantal uitgebrachte adviezen en gewonnen zaken is het afgelopen jaar gegroeid. Het begin van 2012 heeft met name in het teken gestaan van het verwerven van naamsbekendheid. Door een aantal publicaties in lokale media, het bezoeken van netwerkbijeenkomsten en kennismakingen met andere maatschappelijk georiënteerde organisaties in Delft raken steeds meer burgers op de hoogte van het wekelijkse spreekuur.

In de tweede helft van 2012 hebben wij ons met name gericht op professionalisering. Er zijn juridische materialen en kantoorbenodigdheden aangeschaft, we zijn overgestapt op een ander administratiesysteem en er zijn studentvrijwilligers aangenomen en ingewerkt. Dit alles heeft ervoor gezorgd dat er flinke stappen zijn gezet om onze dienstverlening te verbeteren en te professionaliseren.

Ook op het gebied van financiën heeft de SVRD vooruitgang geboekt. Er zijn samenwerkingen aangegaan met diverse juridisch adviesbureaus en advocatenkantoren. Dit heeft ertoe geleid dat we niet alleen cliënten beter van dienst kunnen zijn door ze wegwijs te maken in het juridische veld, maar ook dat we wat inkomsten hebben kunnen genereren. Daarnaast hebben we fondsen aangeschreven die bereidheid hebben getoond ons eenmalig financieel te ondersteunen.

De doelstellingen die vorig jaar geformuleerd zijn zullen in dit jaarverslag besproken worden en er zullen nieuwe doelstellingen voor 2013 worden geformuleerd. Dit jaarverslag is bedoeld om zowel aan onszelf als bestuur, als aan de geïnteresseerde buitenwereld duidelijk te maken in hoeverre wij erin zijn geslaagd de geformuleerde doelstellingen te bereiken. Uiteraard ontbreken ook de financiële gegevens, zowel de jaarrekening 2012 als de begroting voor 2013, niet.

Realisatie Doelstellingen

Het afgelopen jaar hebben we de volgende doelstellingen opgesteld:

1. Minimaal 15 kleine en startende ondernemers op non-profit basis adviseren en tegen een geringe bijdrage in de rechte bijstaan.
2. Minimaal 4 studenten Rechtsgeleerdheid de kans geven om na het behalen van alle vakken in het eerste jaar juridische ervaring op te doen bij de SVRD.
3. Het vinden van sponsors/subsidies, waardoor een minimaal inkomen van € 1000 wordt gerealiseerd, of materiaal overeenkomend met dezelfde waarde. Dit wordt gebruikt om onze adviezen kwalitatief te verbeteren en de organisatie als geheel te professionaliseren.
4. Minimaal 200 unieke cliënten van correct juridisch advies te voorzien.
5. Bekendheid in randgemeenten, waardoor er minimaal 20 procent van onze cliënten afkomstig is uit een andere gemeente dan Delft.

1. Minimaal 15 kleine en startende ondernemers op non-profit basis adviseren en tegen een geringe bijdrage in de rechte bijstaan.

De SVRD heeft zeer nadrukkelijk de ambitie uitgesproken om niet alleen burgers, maar ook ondernemers uit Delft en omstreken van juridisch advies te voorzien. Het gaat hierbij uiteraard niet om grote multinationals, maar om startende of kleine ondernemingen. Hoewel wij het afgelopen jaar geen specifieke wervingsacties hebben ondernomen, hebben wij toch een aantal ondernemers kunnen helpen. Samen met Bedrijf & Samenleving is er een avond voor juridisch advies georganiseerd waarop de SVRD samen met EBH Elshof advocaten organisaties van juridisch advies heeft voorzien. Daarnaast zijn er ondernemers op het spreekuur langsgekomen voor advies, variërend van intellectueel eigendom en incasso zaken tot schuldsanering en koop en verkoop van onroerend goed. Echter vielen zo goed als alle ondernemers in onze doelgroep, dat wil zeggen ze hebben inkomen dat minder is dan € 45.000,- per jaar. Vandaar dat wij in geen van de gevallen een vergoeding hebben verkregen.

2. Minimaal 4 studenten Rechtsgeleerdheid de kans geven om na het behalen van alle vakken in het eerste jaar juridische ervaring op te doen bij de SVRD.

Dit jaar is het team van juridisch adviseurs uitgebreid met 3 studentvrijwilligers van de Universiteit Leiden. Twee van de adviseurs zijn begonnen in mei, een in juli. Hoewel de doelstelling was om vier studenten aan te nemen, hebben wij deze doelstelling gedurende het jaar bij moeten stellen. Hiervoor zijn verschillende oorzaken, maar wat we met name hebben ondervonden is dat het inwerken en opleiden meer tijd kost dan verwacht. Daarnaast hebben we wekelijks 3 tafels waaraan wij tegelijkertijd adviseren. Aan elk van deze tafels heeft een studentadviseur kunnen meeluisteren met een van de ervaren adviseurs en op die manier de gespreksstructuur kunnen aanleren. De laatste maand van het jaar hebben de studentvrijwilligers zelfstandig de gesprekken met cliënten gevoerd, juridisch onderzoek gedaan en advies uitgebracht. Voor het komende jaar staat uitbreiding van het aantal studentadviseurs opnieuw op de agenda.

3. Het vinden van sponsors/subsidies, waardoor een minimaal inkomen van € 1000 wordt gerealiseerd, of materiaal overeenkomend met dezelfde waarde. Dit wordt gebruikt om onze adviezen kwalitatief te verbeteren en de organisatie als geheel te professionaliseren.

Het afgelopen jaar zijn er een aantal stappen gezet om de financiële continuïteit van de SVRD te verbeteren. Allereerst zijn er samenwerkingsverbanden aangegaan met diverse juridisch advies en advocatenkantoren. Deze instellingen hebben bepaalde bedragen aan sponsoring opgeleverd, dat in totaal is opgelopen tot € 400,- Verder heeft de SVRD de actie Specsavers Steunt Delft gewonnen, waardoor er het komende jaar via Specsavers geld zal worden ingezameld.

Daarnaast zijn het Oranjefonds en Fonds 1818 benaderd voor een eenmalige sponsoring. Omdat de SVRD een relatief jonge organisatie is, is het aantrekken van sponsors lastig. Juridische organisaties willen liever eerst kijken wat het hen oplevert en of de SVRD een lang leven is beschoren. Vandaar dat de fondsen zijn aangeschreven om eenmalige investeren ten behoeve van professionalisering mogelijk te maken en daarnaast genoeg middelen binnen te brengen om de komende twee jaar financieel gezien door te komen. Samen hebben de twee fondsen een bedrag van € 9000,- aan subsidie geschonken.

Naast de financiële middelen zijn er verschillende initiatieven geweest om kosteloos materiele en immateriële vergoedingen te verkrijgen. Hierbij valt te denken aan het kosteloos ontwikkelen van het logo, het gratis drukken van visitekaartjes en flyers en het kosteloos organiseren van de workshops mediation, vreemdelingenrecht en de communicatietraining.

Zowel de financiële inkomsten als de materiele en immateriële inkomsten zijn gebruikt voor het professionaliseren van de dienstverlening, het vergroten van de kennis van de adviseurs en het creëren van een goedwerkend team. Het komende jaar zullen de investeringen die mogelijk zijn gemaakt door de fondsen volgen en zal er verder worden gezocht naar manieren om de financiële toekomst van de SVRD veilig te stellen.

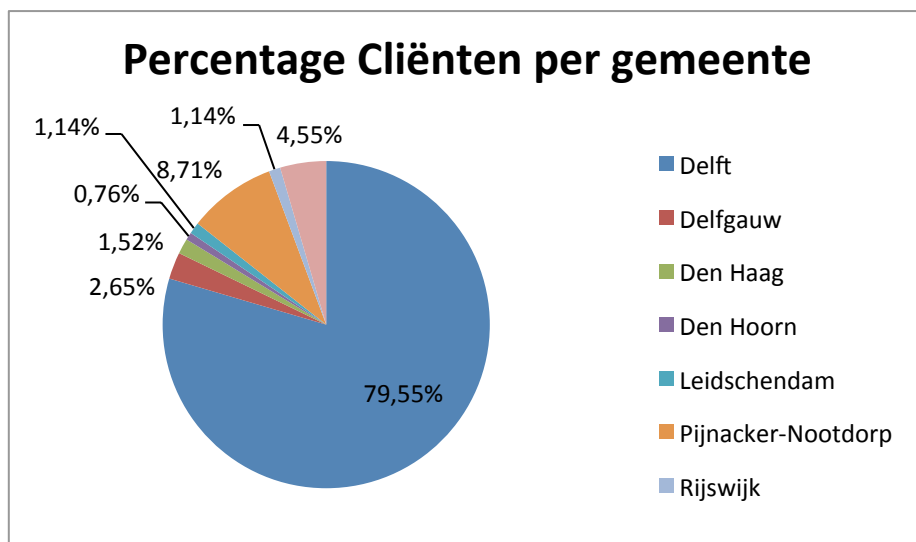
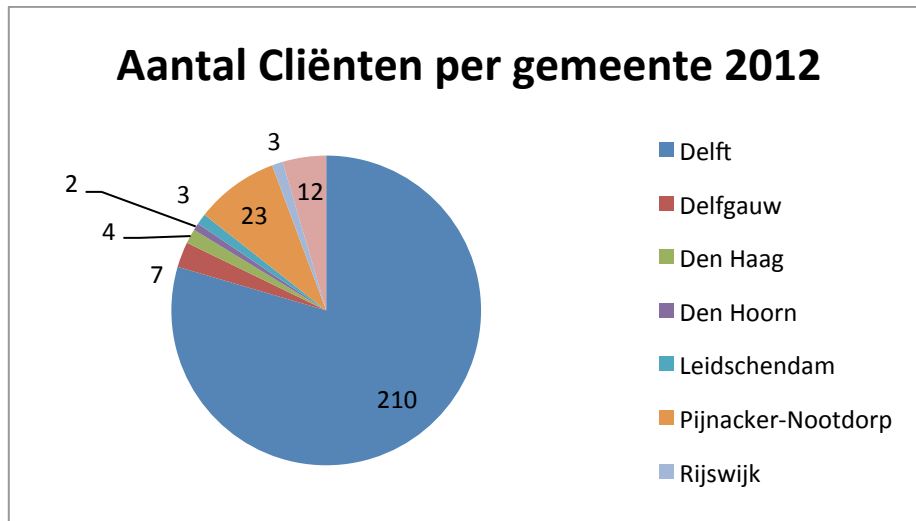
4. Minimaal 200 unieke cliënten van correct juridisch advies te voorzien.

De interne groei van de SVRD dient uiteraard hand in hand te gaan met het daadwerkelijk aantal gegeven adviezen en geholpen cliënten. De doelstelling van 200 cliënten in een jaar leek ambitieus aan het begin van het jaar, maar deze doelstelling is gemakkelijk waargemaakt. In totaal zijn er 264 unieke cliënten bij het spreekuur binnengekomen en van correct juridisch advies voorzien. Gedurende het jaar zijn er in totaal 47 spreekuren georganiseerd geweest, wat betekent gemiddeld 6 nieuwe cliënten per avond. Hierbij opgeteld een aantal terugkerende of opnieuw uitgenodigde cliënten, zijn er op de meeste spreekuren tussen de 10 en 15 cliënten per avond. Uitgaande van een gespreksduur van 20 minuten en 3 adviestafels, kan er maximaal aan 9 cliënten per uur en 18 cliënten per avond advies worden gegeven. Dit betekent dat de capaciteit van de adviseurs op de woensdagavond bijna bereikt is.

5. Bekendheid in randgemeenten, waardoor er minimaal 20 procent van onze cliënten afkomstig is uit een andere gemeente dan Delft.

Gedurende het jaar zijn er een aantal initiatieven geweest om cliënten uit randgemeentes te benaderen. Het meest concrete is de kennismaking met de gemeente Pijnacker-Nootdorp, waar een kennismakingsgesprek is uitgegroeid tot een samenwerkingsverband. De gemeente heeft een aantal malen in de krant een berichtje over de dienstverlening van de SVRD geplaatst, heeft haar medewerkers op de hoogte gebracht en een stuk op haar website geplaatst. Dit heeft geleid tot een aardig aantal cliënten uit de gemeente Pijnacker-Nootdorp.

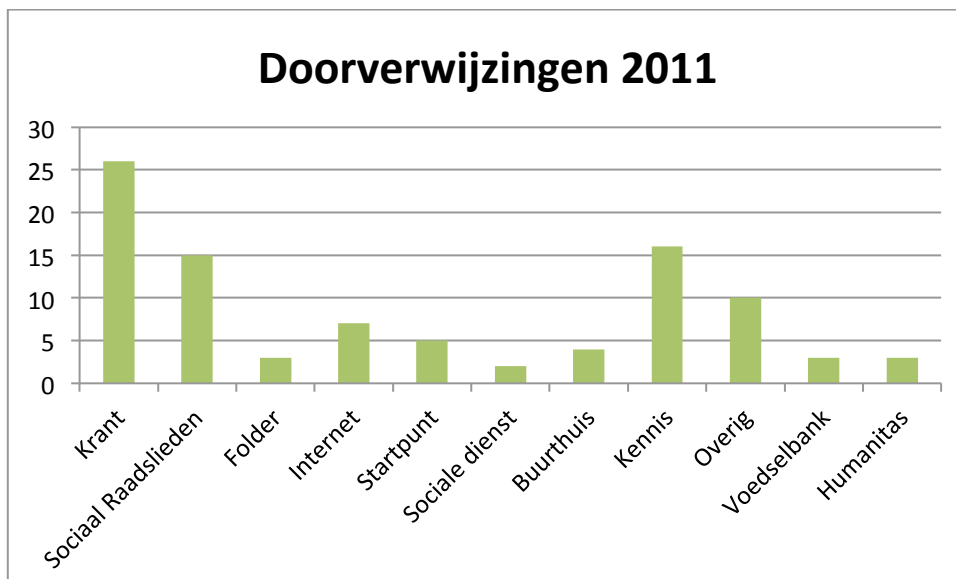
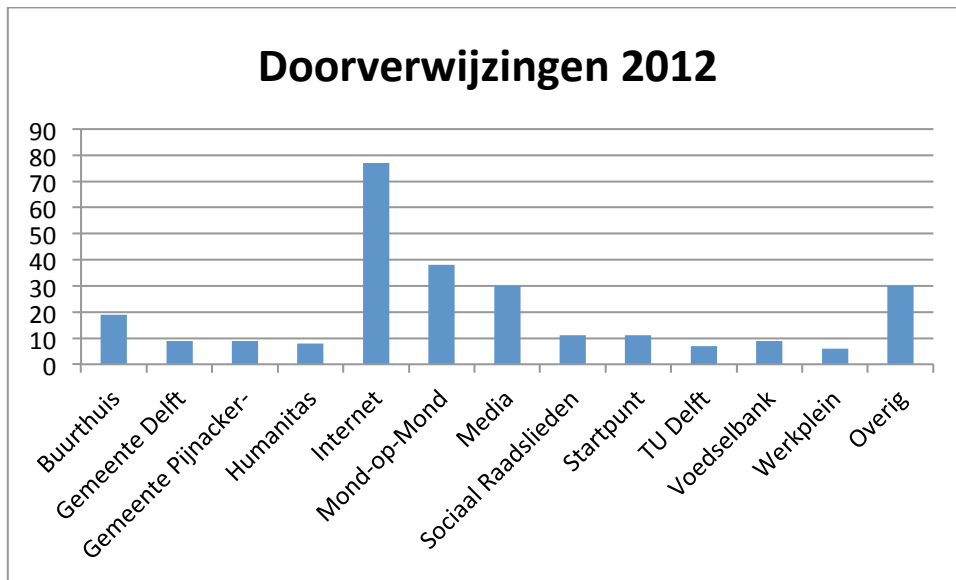
Ook uit andere gemeentes vinden burgers ons regelmatig. Hierbij vinden ze ons meestal via het Internet. Diverse malen hebben deze cliënten verteld dat ze vermoeden dat er in hun gemeente ook behoefte is aan juridisch advies en ons geadviseerd iets te doen aan onze naamsbekendheid. Hierbij gaat het onder andere om de gemeente het Westland en Den Haag Ypenburg. Tot op heden zijn wij hier niet verder in doorgegaan. Reden hiervoor was de focus op interne professionalisering gedurende de tweede helft van het jaar. Het komende jaar wordt het zeker opnieuw interessant om na te denken over de randgemeentes.



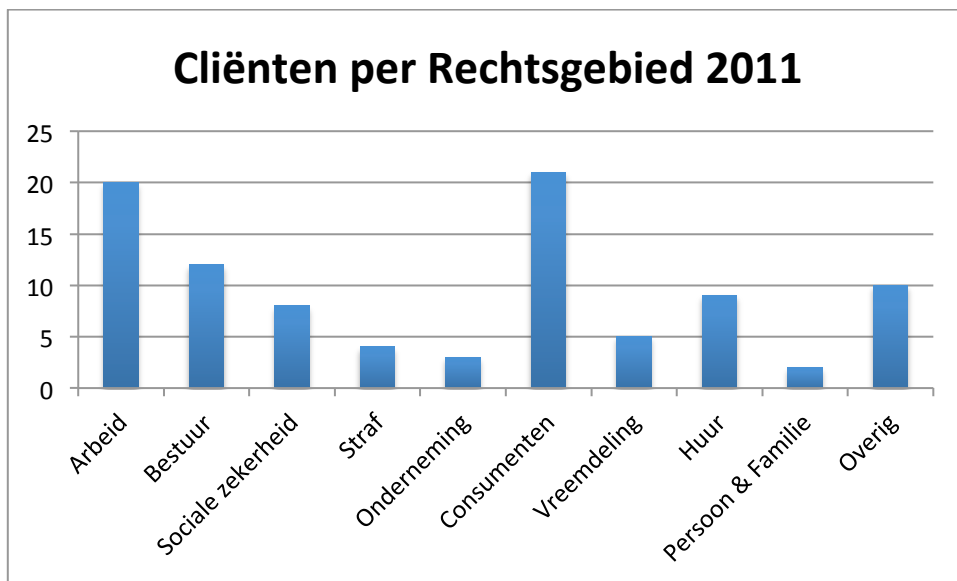
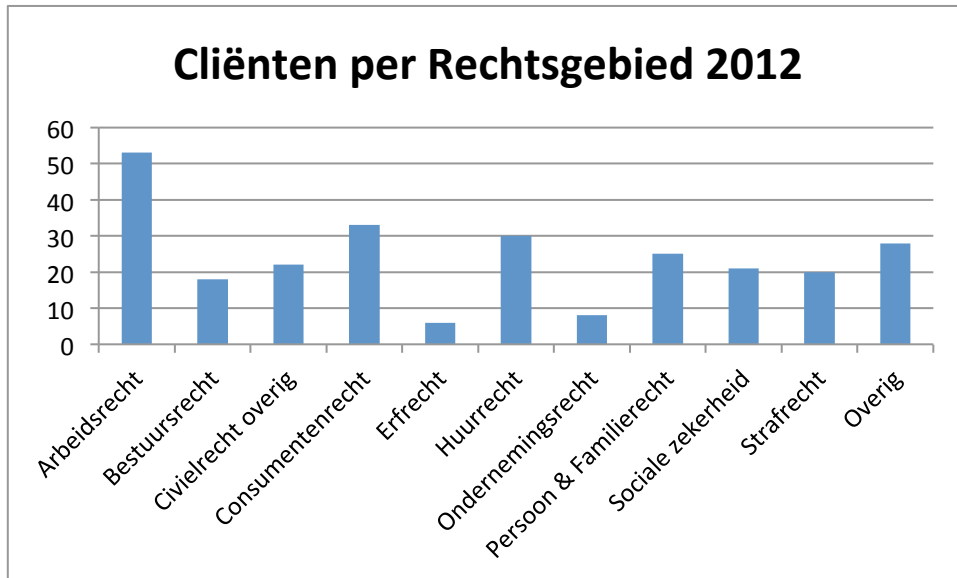
Overige gegevens

Hieronder staat een overzicht van de doorverwijzende instellingen. Wat opvalt is dat het Internet dit jaar verreweg het grootste aantal cliënten op de hoogte heeft gebracht van het inloepsprekeuur. Onder het Internet vallen zowel cliënten die via google op de site van de SVRD zijn gekomen, als cliënten die via de website van de gemeente Delft of Pijnacker-Nootdorp informatie over het spreekuur hebben gevonden.

De onderste grafiek laat de doorverwijzingen zien van 2011. De SVRD blijkt in 2012 veel minder afhankelijk te zijn geweest van media, zoals kranten, om cliënten te trekken. De een na hoogste staat is die van de mond-op-mond reclame. Onder Overig 19 verschillende instellingen die 1 of 2 cliënten hebben doorverwezen. Dit duidt erop dat de naamsbekendheid in Delft verder strekt dan een jaar geleden.



In onderstaand diagram is de verdeling per rechtsgebied te zien. De verdeling ziet er vrij gelijkmatig uit, met arbeidsrecht als duidelijke uitzondering. Omdat er geen enkele werkgever om advies heeft gevraagd, zijn alleen werknemers in dit aantal vertegenwoordigd. Ook in vergelijking met de gegevens van 2011 is de stijging van het aantal arbeidsrechtelijke zaken groot. In vergelijking met vorig jaar is er een duidelijke stijging op het gebied van Persoon & Familierecht.



Jaarrekening

Balans

Activa			Passiva		
	31-12-2012	31-12-2011		31-12-2012	31-12-2011
Vaste activa			Eigen vermogen		
Immateriële activa/goodwill	0	0	Kapitaal	6.859	8
Bedrijfsruimte	0	0			
Verbouwingen	0	0			
Inventaris en kantoorapparatuur	0	0			
Computerapparatuur	200	0			
Machines	0	0			
Transportmiddelen	0	0			
Overige vaste activa	0	0			
Totale vaste activa	<u>200</u>	<u>0</u>	Totaal eigen vermogen	<u>6.859</u>	<u>8</u>
Vlottende activa			Lang vreemd vermogen		
Waarborgsommen	0	0	Middellang krediet	0	0
Vorraden 19%	0	0	Hypotheek	0	0
Vorraden 6%	0	0	Leasing	0	0
Liquide middelen	6.659	8	Leasing	0	0
Totale vlottende activa	<u>6.659</u>	<u>8</u>	Totaal lang vreemd vermogen	<u>0</u>	<u>0</u>
Totaal activa	<u>6.859</u>	<u>8</u>	Totaal passiva	<u>6.859</u>	<u>8</u>

Winst & Verliesrekening

Winst en Verliesrekening		
	2012	2011
Totaal eigen inbreng	55	75
Totaal omzet	400	100
Totaal subsidies	7.000	0
Totaal donaties	15	0
Totaal inkomsten	<u>7.470</u>	<u>175</u>
Bedrijfskosten:		
Algemene kosten	<u>77</u>	<u>56</u>
<i>Kamer van Koophandel</i>	24	50
<i>Bankkosten</i>	14	6
<i>Diverse</i>	39	0
Autokosten	<u>15</u>	<u>0</u>
Inkopen/voorraad	<u>0</u>	<u>0</u>
Investeringen	<u>0</u>	<u>0</u>
Kantoorkosten	<u>323</u>	<u>85</u>
<i>Bedrijf & Samenleving</i>	65	85
<i>Kantoorartikelen</i>	200	0
<i>Internetkosten</i>	58	0
Personeelskosten	<u>341</u>	<u>0</u>
<i>Uitjes</i>	260	0
<i>Hapjes</i>	81	0
Verkoopkosten	<u>97</u>	<u>16</u>
<i>Relatiegeschenken</i>	97	16
Totaal bedrijfskosten	<u>853</u>	<u>157</u>
Netto winst voor voorzieningen en afschrijvingen	<u>6.617</u>	<u>18</u>
Voorzieningen	0	0
Afschrijvingen	0	0
Winst	<u>6.617</u>	<u>18</u>

Toelichting

De balans en winst en verliesrekening zien er duidelijk veel rooskleuriger uit dan een jaar geleden. Dit komt met name door de ontvangen subsidies. Een groot deel van deze subsidies zullen in 2013 besteed worden. Hiervoor meer in de begroting voor 2013.

Er is in 2012 meer omzet binnengekomen dan in 2011, namelijk de begrote € 400, met name door het vinden van sponsors. Daarnaast is er veel opbrengst in natura ontvangen, deze zijn uiteraard niet terug te vinden op de jaarrekening.

Doelstellingen 2013

Nu de huidige situatie is geëvalueerd, kunnen er doelstellingen worden opgesteld voor komend jaar. De doelstelling die het afgelopen jaar niet zijn gehaald zullen, in licht aangepaste vorm, opnieuw als doel worden vastgesteld. Alle doelstellingen zijn bovendien geformuleerd volgens het SMART principe, namelijk Specifiek, Meetbaar, Acceptabel, Realistisch en Tijdgebonden. Omdat de onderstaande doelstellingen allemaal de looptijd van een jaar hebben, zijn ze allen tijdgebonden. SVRD stelt zich komend jaar ten doel om:

1. Minimaal 10 nieuwe medewerkers aan te nemen, studierend op verschillende universiteiten
2. Een eigen locatie te vinden waar onze spreekuren, scholing en vergadering kunnen worden georganiseerd
3. Minimaal 500 unieke cliënten van correct advies te voorzien
4. Minimaal 30% van alle geholpen cliënten is woonachtig in een randgemeente
5. Minimaal eenmaal per kwartaal een media outreach te realiseren
6. Minimaal een bedrag van 1000 euro te realiseren door doorverwijzen en sponsoring

Plan van aanpak

Nieuwe medewerkers

Er zijn nieuwe medewerkers nodig voor de continuïteit. Niet alleen vindt er een constant verloop van medewerkers plaats, daarnaast zal er wekelijks een extra spreekuur worden georganiseerd. Om hierop genoeg bezetting te hebben, en het extra aantal verwachte cliënten te helpen, zijn extra medewerkers nodig.

Eisen waaraan de nieuwe vrijwilligers moeten voldoen:

- Tweedejaars Rechten student (WO) (Rechtsgeleerdheid/Notarieel Recht/Fiscaal Recht).
- Minimaal 20 jaar oud.
- In bezit van Propedeuse WO Rechten.

Voorkeur gaat uit naar:

- Vrouwelijke studenten om het evenwicht binnen het team te handhaven/herstellen
- Studenten van de Universiteit Rotterdam en eventueel Utrecht om ervoor te zorgen dat niet iedereen op hetzelfde moment tentamenperiode heeft.
- Studenten van Notarieel Recht en/of Fiscaal Recht. Momenteel is er één persoon gespecialiseerd in Notarieel Recht die binnen kort in de Raad van Toezicht zal treden. Dat betekent dat diegene op den duur minder zal adviseren. Om die reden is het handig een student Notarieel Recht aan te nemen. Momenteel hebben we niemand die is gespecialiseerd in Fiscaal Recht. Om die reden is het handig om een student Fiscaal Recht aan te nemen.

Hoe wordt dit bereikt?

- Flyeren in Rotterdam, Leiden en eventueel Utrecht.

- Studieverenigingen benaderen.
- Vacatures ophangen in faculteiten van Rotterdam, Leiden en eventueel Utrecht.
- Facultair blad benaderen of er vacature in geplaatst mag worden (Rotterdam, Leiden en Utrecht).
- Via socialmedia vacature plaatsen.
- Op de facultaire site van Rotterdam, Leiden en eventueel Utrecht.
- Sinonlinebericht laten plaatsen in Rotterdam.

Huisvesting

Om huisvesting mogelijk te maken, zal er hoe dan ook sprake moeten zijn van (financiële) sponsoring. Deze sponsoring dient jaar op jaar gegarandeerd te zijn, zodat ook het achterlaten van de huidige locatie niet tot problemen kan leiden. Een van de mogelijkheden hiervoor is het aanvragen van subsidie bij de Raad van Rechtsbijstand.

Wat doet de Raad voor Rechtsbijstand?

Burgers in Nederland hebben velen rechten en plichten. Vaak zijn burgers niet goed op de hoogte van deze rechten en plichten en raken zij hierdoor in juridische problemen. Een groot deel van deze groep kan niet zelf de kosten van een eventueel in te schakelen rechtsbijstand bekostigen. In de grondwet is geregeld dat burgers in dat geval een beroep kunnen doen op een gedeeltelijke tegemoetkoming in de kosten. In Nederland is hiervoor de Raad voor Rechtsbijstand in het leven geroepen. Afhankelijk van het inkomen en vermogen van degene die rechtsbijstand nodig zal de Raad voor Rechtsbijstand een deel van de kosten vergoeden.

De Raad voor Rechtsbijstand doet uiteraard meer naast hetgeen boven is aangehaald. Zo probeert de Raad voor Rechtsbijstand door subsidieverlening aan diverse projecten de rechtshulp binnen Nederland verder te ontwikkelen. Een van die projecten van de Raad voor Rechtsbijstand is de subsidieverlening aan Rechts- en Wetswinkels binnen Nederland.

Subsidie Raad voor Rechtsbijstand

De Raad voor Rechtsbijstand verleent subsidie aan rechts- en wetswinkel onder bepaalde voorwaarden. De voorwaarden waren in 2012 als volgt:

Aan rechts- en wetswinkels zijn voor 2012, rekening houdend met hun activiteiten en financiële positie, onder bepaalde voorwaarden door de Raad voor Rechtsbijstand subsidies toegekend.

De Raad acht het wenselijk om rechts- en wetswinkels voor 2012 opnieuw, onder onderstaande voorwaarden, enige financiële steun te verlenen. De Raad heeft in verband daarmee een regeling vastgesteld.

Omdat dit het eerste jaar zal worden dat er subsidie zal worden aangevraagd, zijn er bepaalde extra voorwaarden waaraan voldaan moet worden. Dit lijkt vanuit de huidige situatie geen groot probleem op te gaan leveren. De precieze uitwerking zal tijdens het jaar plaatsvinden.

Uitbreiding

500 cliënten adviseren

In het afgelopen jaar zijn er 264 unieke cliënten geholpen verspreid over 47 spreekuren. Voor 2013 willen wij 500 unieke cliënten van advies voorzien. Dit aantal zullen wij proberen te halen door zowel het aantal medewerkers als het aantal spreekuren uit te breiden. Allereerst zullen wij het aantal medewerkers vergroten, om de huidige medewerkers te kunnen ontzien. Vervolgens zullen wij vanaf februari, naast de woensdagavond ook op maandagavond een spreekuur verzorgen. Om ons doel te halen zullen we op beide avonden gemiddeld 6 nieuwe cliënten moeten aantrekken.

Regionaliseren

Om meer mensen te kunnen helpen is het ook van belang om een grotere doelgroep aan te spreken. Binnen Delft is SVRD redelijk bekend bij de plaatselijke instanties en organisaties. Door contact te leggen met maatschappelijke organisaties rondom Delft vergroot SVRD haar bekendheid. Waardoor meer mensen ons zullen weten te vinden.

Een van de problemen waar we nu tegenaan lopen is dat Delft verankert zit in de naam van de stichting. Hierdoor kan het voor buitenstaanders lijken alsof SVRD exclusief voor mensen uit Delft is. Om deze drempel weg te nemen zal in de loop van 2013 de naam van de stichting gewijzigd worden in Wetswinkel Delfland.

Media outreach

Ons doel is om in 2013 eens in het kwartaal media outreach te realiseren. Om in de media te komen is het van belang dat er sprake is van enige nieuwswaarde. Dit brengt dus met zich mee dat we eens in het kwartaal een nieuwtje moeten hebben waarmee de stichting naar buiten kan treden. Hieronder een overzicht van mogelijke onderwerpen waarmee wij media outreach kunnen genereren:

- Naamswijziging
- Ontvangen subsidie
- Schrijnend verhaal van cliënt die gehoord wil worden
- Mijlpaal (1000^{ste} cliënt)
- Evenement (bijv. lezing over een actueel juridisch probleem verzorgen aan buurtbewoners)
- Verhuizing
- Bezoek van vooraanstaand iemand (burgemeester, minister, etc.)

Het komend jaar moeten wij dus met minimaal 4 gebeurtenissen naar buiten treden om ons doel te behalen.

Donaties/sponsoring

Het doel voor komend jaar is om minimaal €1000,- aan donaties en sponsoring binnen te halen. Dit is een doel dat op vele manieren behaald kan worden. Hieronder een opsomming van manieren die geld kunnen opleveren:

- Plaatselijke MKB-ers benaderen die wij eenmalig van juridische advies zullen voorzien in ruil voor een bijdrage aan de stichting. Hierbij valt bijvoorbeeld te denken aan het doornemen en verbeteren van standaardcontracten en of algemene voorwaarden.

- Een sponsoractie organiseren.
- Actief aan cliënten vragen om te doneren indien zij iets kunnen missen.
- Inschrijven bij de 1%club en andere fondsen aanschrijven
- Plaatselijke advocatenkantoren aanschrijven. In ruil voor een donatie kunnen zij een banner op de website krijgen.
- Bij elke media optreden aangeven dat wij afhankelijk zijn van giften.

Het is belangrijk om bepaalde sponsorpakketten te ontwerpen en aan te bieden. Hierin kunnen verschillende onderdelen worden opgenomen, zoals een banner op de website, een logo op onze flyers of een andere manier van naamsbekendheid. Van belang is wel om onze onafhankelijkheid te waarborgen en te benadrukken. Ook sponsors mogen onze onafhankelijkheid niet in gevaar brengen of privégegevens van onze cliënten inzien.

Voor juni 2013 moet alle lijsten zijn opgesteld. Hiernaast moet er een concept brief worden opgesteld die gebruikt kan worden om sponsoren te benaderen. De bedoeling is zeker niet dat steeds dezelfde brief gebruikt wordt en dat de naam van de benaderen partijen ingevuld wordt. Steeds moet er gekeken worden hoe een partij bij de doelstellingen van SVRD past.

Begroting 2013

Voor 2013 is er opnieuw een begroting opgesteld, waarbij alle doelstellingen gehaald moeten kunnen worden. In vergelijking met 2012 is het grote verschil dat er subsidie is om bepaalde investeringen te doen. Deze subsidie is in 2012 aangevraagd en eind 2012 ook daadwerkelijk toegekend. Dit jaar zullen er investeringen en uitgaven worden gedaan met de subsidie. Een aanmerkelijk deel van de subsidie zal worden gespaard voor volgend jaar.

Voor 2013 verwachten wij 2 soorten inkomsten, namelijk uit giften van advocaten, door het doorsturen van cliënten, en sponsoring en/of subsidie. In eerste instantie zullen wij op zoek gaan naar sponsors, overheden bezuinigen op dit moment hard en de kans dat zij ons willen steunen door middel van subsidie lijkt klein. Qua sponsoring zullen wij ons dus op het bedrijfsleven moeten richten. Daarnaast wordt de Raad van Rechtsbijstand benaderd. De mogelijke subsidie die door de Raad beschikbaar zal worden gesteld, zal direct gekoppeld worden aan huisvestingskosten voor een eigen locatie. Omdat hierover nog te weinig informatie bekend is, bijvoorbeeld wat de huurkosten zijn, is huisvesting nog niet opgenomen in de begroting van 2013.

De investeringen die dit jaar gedaan zullen worden, zijn met name in laptops en juridisch materiaal. Het geld hiervoor is ter beschikking gesteld door het OranjeFonds en is eind 2012 op de bankrekening gestort. Daarnaast hebben wij wat kosten voor abonnementen, voor kantoorartikelen en voor een hapje en een drankje tijdens scholing en vergaderingen.

Tenslotte zullen we kosten moeten maken voor het veranderen van de naam. Om verder te gaan als Stichting Wetswinkel Delfland zullen de statuten moeten worden gewijzigd. Door slim te onderhandelen hopen we dit voor een relatief laag bedrag voor elkaar te krijgen. Daarnaast zullen het logo, de visitekaartjes, flyers en de website moeten worden herontworpen. Ook het opnieuw drukken zal geld kosten. Hier is dan ook budget voor vrijgemaakt.

	2013
Totaal omzet	<u>1000</u>
Totaal Sponsoring/subsidie	<u>5000</u>
Totaal eigen inbreng	<u>0</u>
Inkomsten	<u>6000</u>
Bedrijfskosten:	
Algemene kosten	<u>350</u>
Kamer van Koophandel	25
Bedrijf & Samenleving	60
Giften/ Bedankjes	150
Bankkosten	15
Koffie/thee	100
Autokosten	<u>0</u>
Door te belasten kosten	<u>0</u>
Huisvestingkosten	<u>0</u>
Inkopen/ voorraad	<u>0</u>
Inventaris / machinekosten	<u>0</u>
Investeringen	<u>4000</u>
Laptops	2500
Scanner/printer	150
Juridisch materiaal	1350
Kantoorkosten	<u>250</u>
Opbergmapjes etc.	50
Schrijfgerei	50
Div. portkosten, printkosten etc.	100
Div. hulpmiddelen	50
Overige kosten	<u>150</u>
Notaris	150
Personeelskosten	<u>650</u>
Juridische excursie	250
Borrel	400
Rente / Financieringskosten	<u>0</u>
Verkoopkosten	<u>550</u>
Drukwerk	150
Flyers	150
Visitekaartjes	100
Ontwerp	100
Website	50
Totaal bedrijfskosten	<u>5.950</u>
Netto winst voor voorzieningen en afschrijvingen	<u>50</u>
Voorziening	50
Bij: afschrijvingen	<u>0</u>
Winst	<u>0</u>

